


The logo for DINORD, featuring the word "DINORD" in a bold, black, sans-serif font. A red vertical bar is positioned between the "I" and "N".

DINORD

The background of the slide consists of a series of wavy, horizontal lines that create a sense of depth and movement. The lines are primarily grey and white, with some red lines interspersed, particularly on the left side. The overall effect is a modern, dynamic, and abstract design.

**ИНТЕГРИРОВАННОЕ
БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЕ
(IBP)**

О КОМПАНИИ

с **2013** года
на рынке

>50

Реализованных
проектов

>40

Постоянных
клиентов



SAP[®] Certified
Partner Center of Expertise



ЛИДЕРЫ
ИНФОРМАЦИОННЫХ
ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ
ПРОМЫШЛЕННОСТИ

ПОДТВЕРЖДЕННЫЕ ЭКСПЕРТИЗА И ОПЫТ

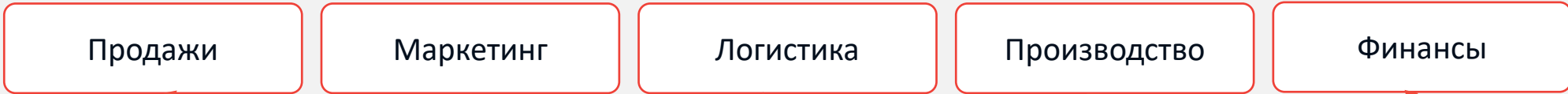
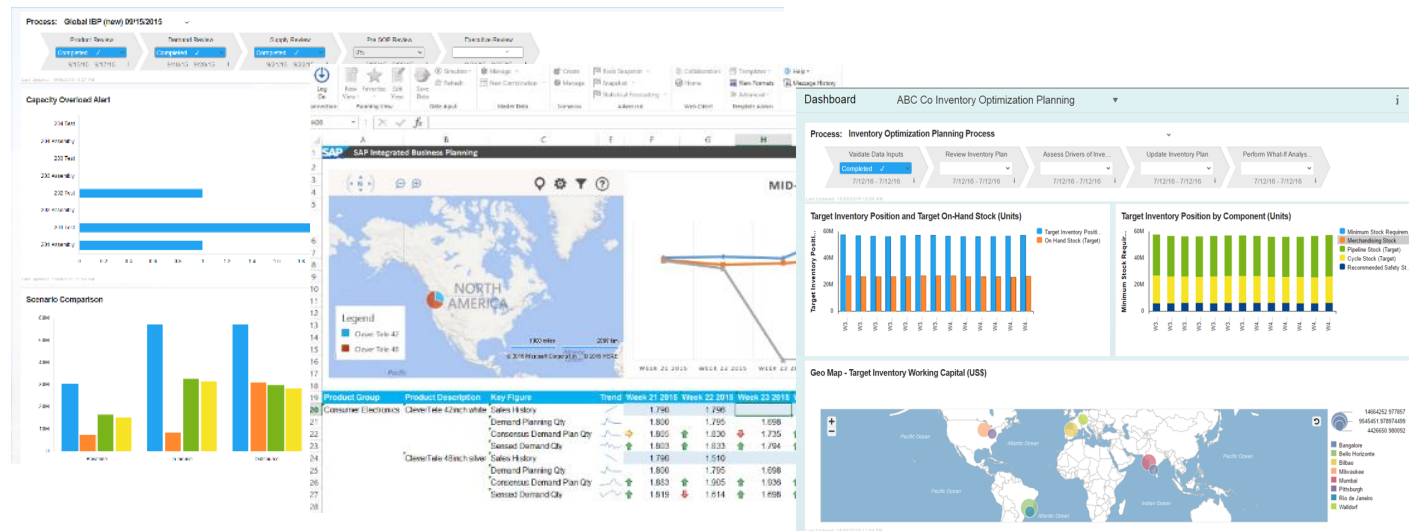
- Система проектного менеджмента сертифицирована по стандарту ISOPM
- 16 место рейтинга «Лидеры ИТ для промышленности России»
- 11 место в рэнкинге RAEX «ИТ-Консалтинг: разработка и системная интеграция»
- Статус сертифицированного центра экспертизы по решениям SAP

ИНТЕГРИРОВАННОЕ БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЕ

ОТ БЕССВЯЗНОСТИ К ЕДИНОЙ И ПРОЗРАЧНОЙ КАРТИНЕ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

Цель:

Из разрозненной базы знаний — собрать под ключ продукт, отвечающий требованиям бизнеса



Данные Excel, Outlook, Презентации, Совещания



АКТУАЛЬНЫЕ ВЫЗОВЫ ДЛЯ БИЗНЕСА

Внешние факторы

- 1 Уход SAP IBP / Relex / Oracle и других вендоров с рынка РФ
- 2 Увеличение логистических «плечей» в связи с санкциями
- 3 Спрос на рынке не удовлетворяется на фоне ухода иностранных производителей
- 4 Сложности с планированием расходов оборотных средств на развитие бизнеса

Внутренние факторы

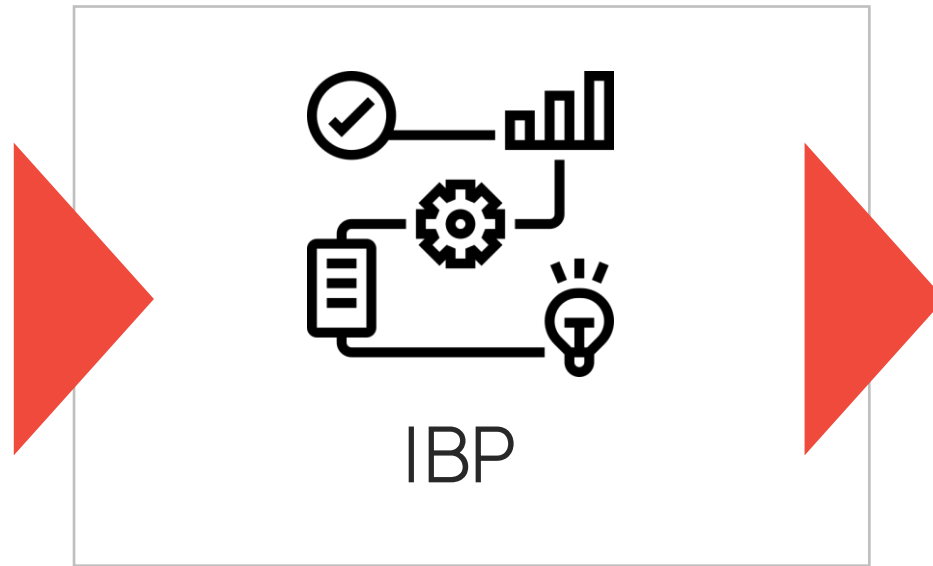
- 1 Компания понимает, что работает не оптимально, но не понимает, что именно можно улучшить
- 2 Процессы в компании не до конца структурированы
- 3 KPI отделов могут противоречить друг другу
- 4 В компании не налажены прозрачные бизнес-процессы

ПРИНЯТИЕ РЕШЕНИЙ В УСЛОВИЯХ СУЩЕСТВУЮЩЕЙ НЕОПРЕДЕЛЁННОСТИ

Неопределённость возникает

вследствие:

- Волатильного спроса клиентов
- Ввода нового продукта на рынок
- Поломок и простоя оборудования
- Возникновения спорных ситуаций и недопониманий
- Непреднамеренных ошибок сотрудников



Ключевая цель внедрения
IBP

Снижение неопределённости

возможно с помощью:

- Прогнозирования
- Моделирования процессов, анализа «что-если»
- Создания цифровых двойников предприятия
- Фиксации соглашений
- Оперативного реагирования на инциденты

Снизить риски, с которыми связаны процессы принятия решений на всех уровнях

ОЖИДАЕМЫЕ ЭФФЕКТЫ*

Количественные изменения, напрямую отражающиеся на финансовых показателях



Увеличение выручки	2 – 3 %
Оптимизация запасов готовой продукции, полуфабрикатов, сырья	5 – 20 %
Снижение себестоимости отгруженной продукции	2 – 3 %
Снижение затрат на транспортировку, хранение, дистрибуцию	5 – 15 %

Количественные изменения, косвенно отражающиеся на финансовых показателях



Сокращение цикла планирования	30 – 90 %
Сокращение трудозатрат на планирование	25 – 75 %
Уменьшение ошибки прогноза	10 – 50 %
Увеличение клиентского сервиса	10 – 50 %

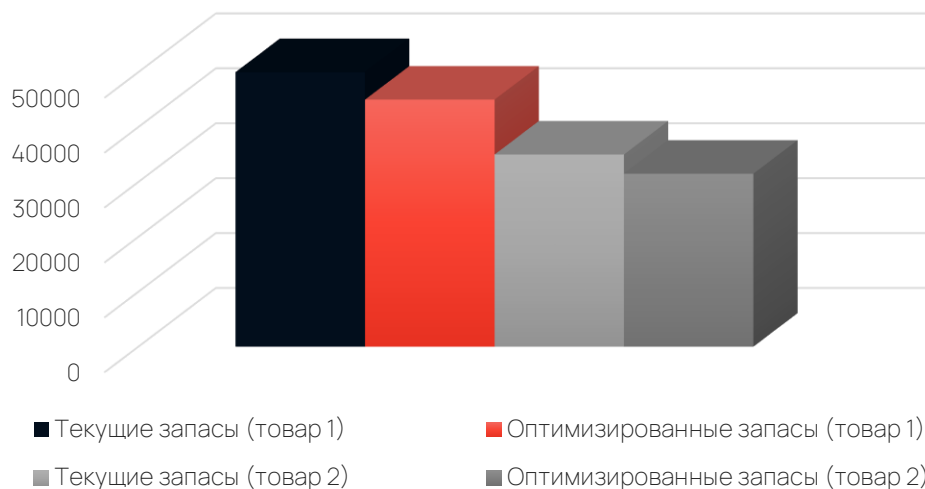
*SAP Benchmarking по данным клиентов, использующих систему SAP IBP

ВЫГОДЫ ОТ ВНЕДРЕНИЯ IBP

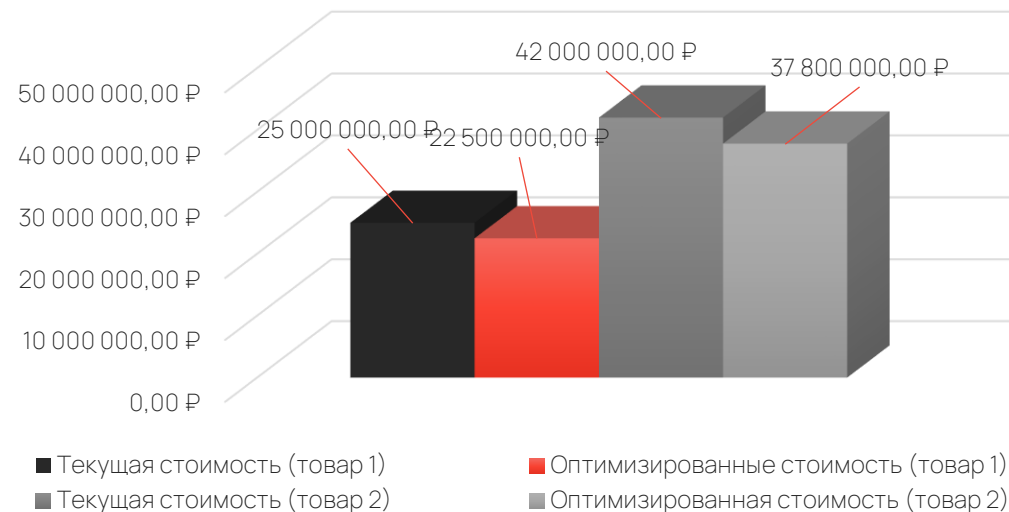
Вывод

При реалистичном расчете система IBP сможет высвободить до 20%* оборотного капитала из замороженных активов, а также сократить до 5%* стоимости возможного обслуживания данного капитала.

Средний объем запасов в год



Средний объем запасов в год в денежном эквиваленте



*Согласно данным SAP Benchmarking по данным клиентов, использующих систему IBP

ВОЗМОЖНОСТИ ИНТЕГРАЦИИ

Стратегия



Цели компании

Экспертиза

Планирование



IBP

План продаж

План производства

Финансовый план

Маркетинговый план

План закупок

BI / Excel / и т.д.

Визуализатор



Knowledge Space



BI / Excel / и т.д.

Опционально

Системы доступа, рассылок,
системы управления
проектами (flow)

Опционально

Исполнение



ERP

Заказы клиентов

Транспортные заказы

Поставки и отгрузки

Документы

Исторические данные

РЕШЕНИЯ ДЛЯ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

КЛАСС СИСТЕМ

Системы
интегрированного
бизнес-
планирования

ПОПУЛЯРНЫЕ РЕШЕНИЯ
ТРЕБУЮЩИЕ
ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ

РОССИЙСКИЕ РЕШЕНИЯ, РАЗРАБОТАННЫЕ В
СООТВЕТСТВИИ С ТРЕБОВАНИЯМИ
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РФ

Anaplan

ORACLE[®]
HYPERION

IBM IBM Planning
Analytics

SAP IBP

sas Microsoft



РЕШЕНИЕ ДЛЯ СКВОЗНОГО ПРОЦЕССА ПЛАНИРОВАНИЯ

СТРАТЕГИЯ
ПЛАНИРОВАНИЕ
ИСПОЛНЕНИЕ



Цели компании



IBP

План продаж

План производства

Финансовый план

Маркетинговый план

План закупок



ERP

Заказы клиентов

Транспортные заказы

Поставки и отгрузки

Исторические данные

2016

Год основания

300+

Сотрудников

150+

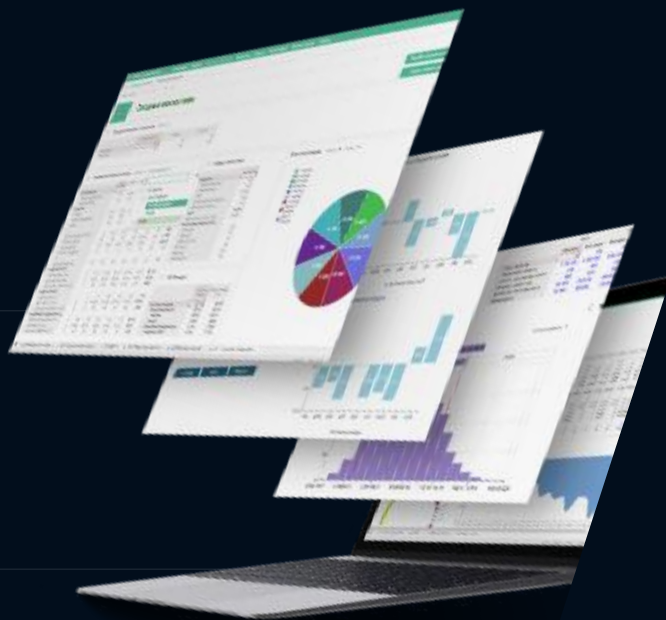
Проектов

20+

Сертифицированных
партнёров-интеграторов

Штаб квартира в Москве

Проприетарный российский продукт полностью соответствующий требованиям законодательства (не требующий импортозамещения)



ПЛАТФОРМА OPTIMACROS

Находится в реестре российского ПО
(Реестровая запись №6967 от 01.09.2020)

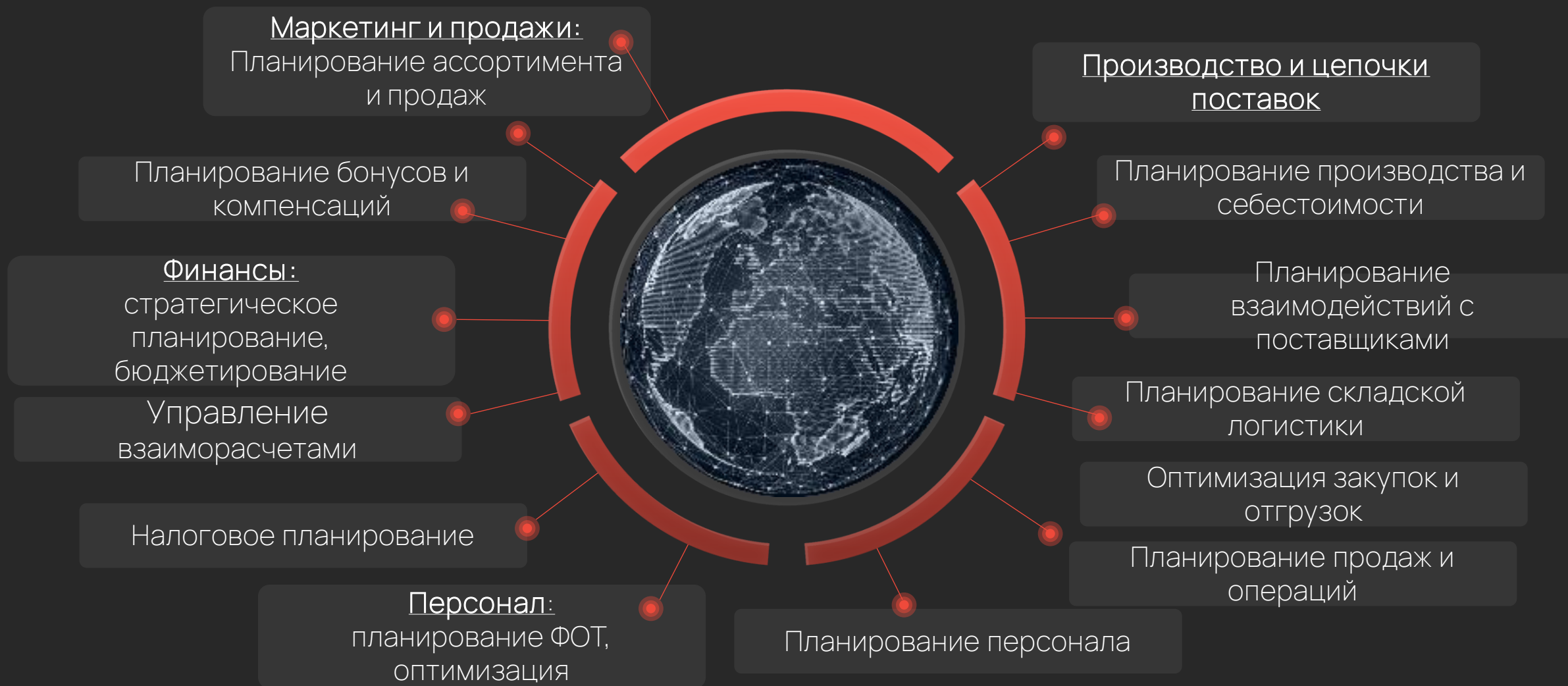
Обладает лицензией и сертификатом ФСТЭК
(Номер сертификата ФСТЭК № 4536)

В качестве импортозамещения рекомендовано Минцифры
для замены:
Anaplan, IBM Cognos TM1/PA, ORACLE Hyperion, SAP bpc/ibp,
MS Excel

Релевантный РФ рынку план разработки ПО

Возможность приобретения бессрочных лицензий

ИНТЕГРИРОВАННОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕСОМ



ПРЕИМУЩЕСТВА ПЛАТФОРМЫ OPTIMACROS

В облаке или on-premise

Платформу можно развернуть как в облачном сервисе, так и на собственных серверах

Низкий порог входа

Система обеспечивает полную свободу моделирования с широким встроенным функционалом

Скорость расчетов

Перерасчет моделей в реальном времени

BI-инструментарий

Реализует систему поддержки принятия решений на основе визуального анализа данных и выявления в них трендов

Адаптивность

Платформа позволяет внедрять любой уровень детализации при построении аналитических моделей

Интеграции

Платформа обеспечивает инструменты импорта-экспорта данных любым удобным способом

РЕАЛИЗОВАННЫЕ ПРОЕКТЫ

FMCG, PHARMA

DE CECCO

— dal 1886 —

Год реализации:
2021

ПРОИЗВОДСТВО

Система планирования: Excel

Предпосылки: реализовать классический подход планирования продаж и операций в рамках деятельности производственной компании

Решение: оптимизирована методология, настроена интеграция с 1С, внедрено согласование (WF), печать графика производства для рабочих из системы. Реализован процесс S&OP с возможностью инерционно проводить оптимизационное среднесрочное планирование

LANCET

Год реализации:
2021-2022

ФИНАНСЫ

Система планирования: Excel

Предпосылки: необходимость на порядок сократить сроки формирования консенсус плана, повысить достоверность цифр и автоматизировать процесс согласования

Решение: создана система бюджетирования, прогнозирования и инвестиционной деятельности, консолидация факта из 1С, настроены формы планирования продаж и расходов top down и bottom up и формы основной отчетности (БДР, ДДС, Баланс)

Optimacros используют



ПРОИЗВОДСТВО И ЛОГИСТИКА



КАРЕЛИЯ ПАЛП

Год реализации:
2022-2023

ФИНАНСЫ

Система планирования: Excel

Предпосылки: необходимость сократить сроки формирования консенсус плана, повысить достоверность цифр и автоматизировать процесс согласования
Решение: реализована информационная модель бюджетирования, поддержание план-фактного анализа исполнения бюджетов по подразделениям, согласование бюджетов через интеграцию с системой ЭДО 1С.

УРАЛХИМ

Год реализации:
2023

ПРОИЗВОДСТВО

Импортозамещение: Anaplan

Предпосылки: замена импортного ПО с сохранением ключевого функционала, развитие проекта по реализации S&OP процесса на всем периметре заводов и маркетинга. Максимизация маржи
Решение: реализованы модели S&OP по месяцам на 12 мес. вперед, оперативного (производство) планирования 1 мес., оптимизации производства - по месяцам, внутрицехового планирования, сценарного планирования на 30 дней

Optimacros используют



ВНЕДРЕНИЕ OPTIMACROS

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

- Интервью ключевых пользователей
- Пользовательские истории
- Основные требования к решению

ПЛАН ПРОЕКТА

Проектный план – инструмент, который дает направление. По договоренности может быть скорректирован

ДОКУМЕНТАЦИЯ

Пользовательские инструкции, описания сложных процессов, руководства к системе, рабочие инструменты проектного менеджмента

ГИБКОСТЬ РАЗРАБОТКИ

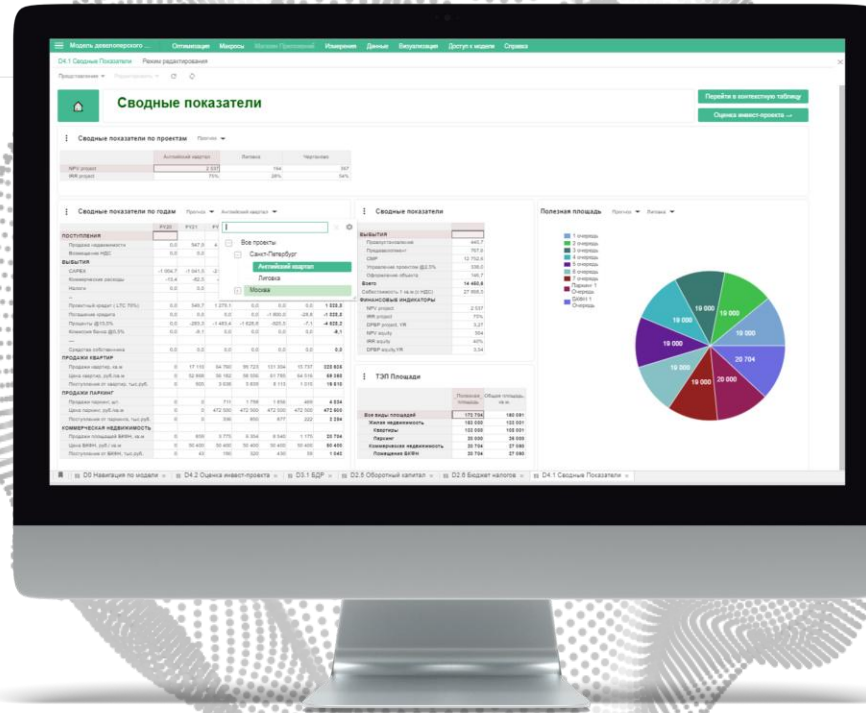
Внутри этапа мы двигаемся итерационно, показывая прототипы сверяясь с ожиданиями

СКОРОСТЬ РАЗРАБОТКИ

Сдача рабочих блоков за 2 месяца

КОММУНИКАЦИИ И ИНФОРМИРОВАНИЕ

Прозрачная коммуникация с разным уровнем детализации информации





20+

ЛЕТ НА
РЫНКЕ

ВКЛЮЧЕНА В ЕДИНЫЙ
РЕЕСТР РОССИЙСКИХ
ПРОГРАММ ДЛЯ
ЭЛЕКТРОННЫХ
ВЫЧИСЛИТЕЛЬНЫХ
МАШИН И БАЗ ДАННЫХ

ШТАБ
КВАРТИРА В
МОСКВЕ

ВХОДИТ В ГРУППУ
«ГАЗПРОМБАНКА»

ПЛАТФОРМА KNOWLEDGE SPACE

1-ое место в рейтинге IBP-платформ 2023
от CNews

2-ое место в рейтинге SCP-решений 2023 от
Сколково

5-ое место в рейтинге low-code платформ 2023 от
Сколково
и TAdviser

Признана лучшим low/no-code решением для
нефтегазовой отрасли 2022 по версии ComNews

КЛЮЧЕВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ KS

Моделирование любых видов деятельности с учётом всей значимой специфики в объектно-ориентированных моделях

Реализация всех современных методик прогнозирования и планирования, в том числе с применением симулятора

Решение всех типов оптимизационных задач с применением всех современных решателей

Полномасштабная интеграция со всеми типами систем и СУБД. Кросс-функциональная среда совместной работы

Создание профессиональных пользовательских интерфейсов всех типов (рабочие формы, дашборды, отчёты и т.д.)

Автоматизация бизнес-процессов в тесной интеграции с объектной моделью



ПРЕИМУЩЕСТВА ПЛАТФОРМЫ KNOWLEDGE SPACE

Knowledge Space – это low/no-code платформа для разработки ИТ-решений в области планирования, мониторинга, анализа и поддержки управленческих решений

Скорость разработки

Типовое решение может быть разработано за 6 месяцев

Понимание специфики

Приложение разрабатывается не программистами, а специалистами в предметной области (экономистами, консультантами, аналитиками и т.д.)

Гибкость

Возможность внесения изменений в методику в любой момент

Интеграции

Простота интеграции со смежными системами

Права на решение

Решение принадлежит заказчику

Low/no-code платформа представляет собой эффективный компромисс между собственной разработкой и коробочным решением

РЕАЛИЗОВАННЫЕ ПРОЕКТЫ

ТЯЖЕЛАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ



Годы реализации:
2020-2023

ПРОИЗВОДСТВО

Система планирования: Excel

Предпосылки: необходимость в формировании классического подхода к планированию продаж и операций в рамках деятельности производственной компании, а также в сокращении сроков формирования консенсус плана.

Решения:

- Система планирования продаж
- Система планирования первых переделов
- Система планирования продаж и производства
- Управление корпоративной архитектурой

Knowledge Space используют



БАЛТИКА



ASTERUS



ТВЭЛ
РОСАТОМ



V ВНЕДРЕНИЕ KNOWLEDGE SPACE

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

- Интервью ключевых пользователей
- Пользовательские истории
- Основные требования к решению

ГИБКОСТЬ РАЗРАБОТКИ

Внутри этапа мы двигаемся итерационно, показывая прототипы и сверяясь с ожиданиями

ПЛАН ПРОЕКТА

Проектный план – инструмент, который дает направление. По договоренности может быть скорректирован



СКОРОСТЬ РАЗРАБОТКИ

Сдача рабочих блоков за 2 месяца

ДОКУМЕНТАЦИЯ

Пользовательские инструкции, описания сложных процессов, руководства к системе, рабочие инструменты проектного менеджмента

КОММУНИКАЦИИ И ИНФОРМИРОВАНИЕ

Прозрачная коммуникация с разным уровнем детализации информации

SAP INTEGRATED BUSINESS PLANNING

①

IBP for Sales & Operations

Стратегические и тактические процессы принятия решения

②

IBP for Demand

Анализ и Планирование
спроса

③

IBP for Inventory

Оптимизация запасов

④

IBP for Response &

Распределение,
планирование и
перепланирование заказов

Supply

Ограниченное и
неограниченное
планирование поставок

⑤

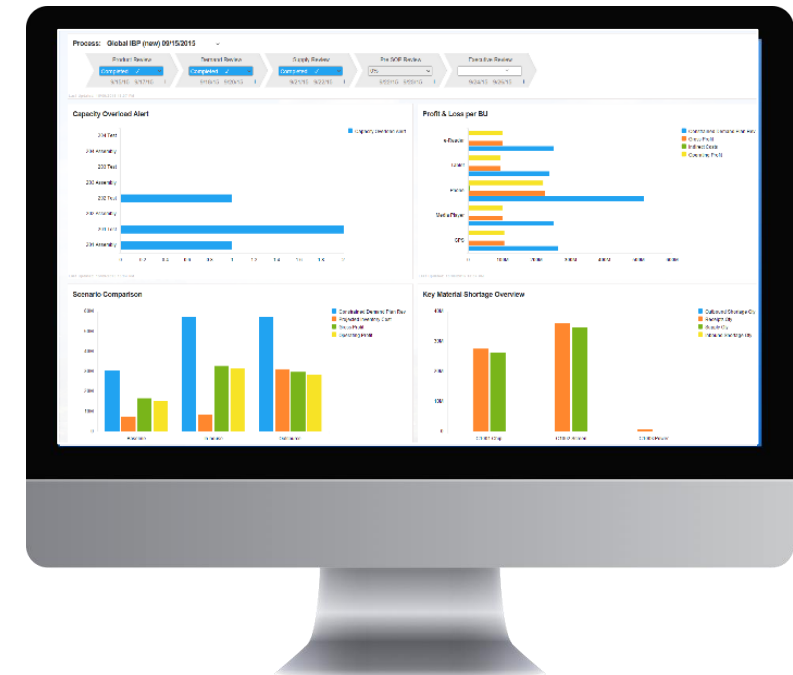
Supply Chain Control Tower

Центр управления цепочкой поставок на основе КПЭ

SAP IBP ДЛЯ ДОЛГОСРОЧНОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ПРОДАЖ И ОПЕРАЦИЙ

Формирование согласованного интегрированного плана продаж и операций на основании прогноза спроса, с учетом ограничений цепочек поставок и финансовых целей в части выручки, затрат и прибыли компании

- Создание оптимального бизнес-плана для обеспечения максимальной прибыли и увеличения доли рынка
- Повышение скорости и гибкости планирования
- Сценарное моделирование и обеспечение выбора наиболее прибыльных вариантов решений
- Повышение точности прогнозирования и качества клиентского сервиса



Среда взаимодействия основных подразделений бизнеса

Сценарное моделирование

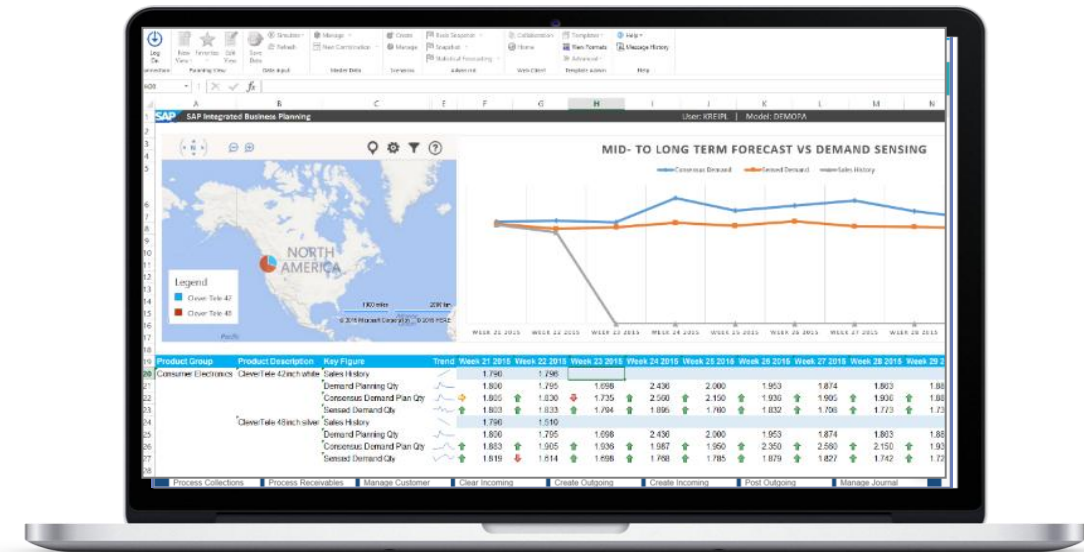
Прозрачность узких мест бизнеса

Работа в Excel и web интерфейсах

SAP IBP ДЛЯ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ СПРОСА

Предоставление более точного плана спроса, который позволит вам лучше управлять процессами планирования и выполнения. Полная прозрачность процессов кратко-, средне- и долгосрочного прогнозирования

- Повышение точности среднесрочных статистических прогнозов
- Повышение оперативности реагирования на кратковременные изменения спроса с помощью алгоритмов распознавания закономерностей
- Повышение точности перераспределения продукта на основании сведений о краткосрочном спросе
- Средства совместной работы для повышения точности прогнозов



Сочетание мощной математики с удобным инструментом внесения экспертных знаний

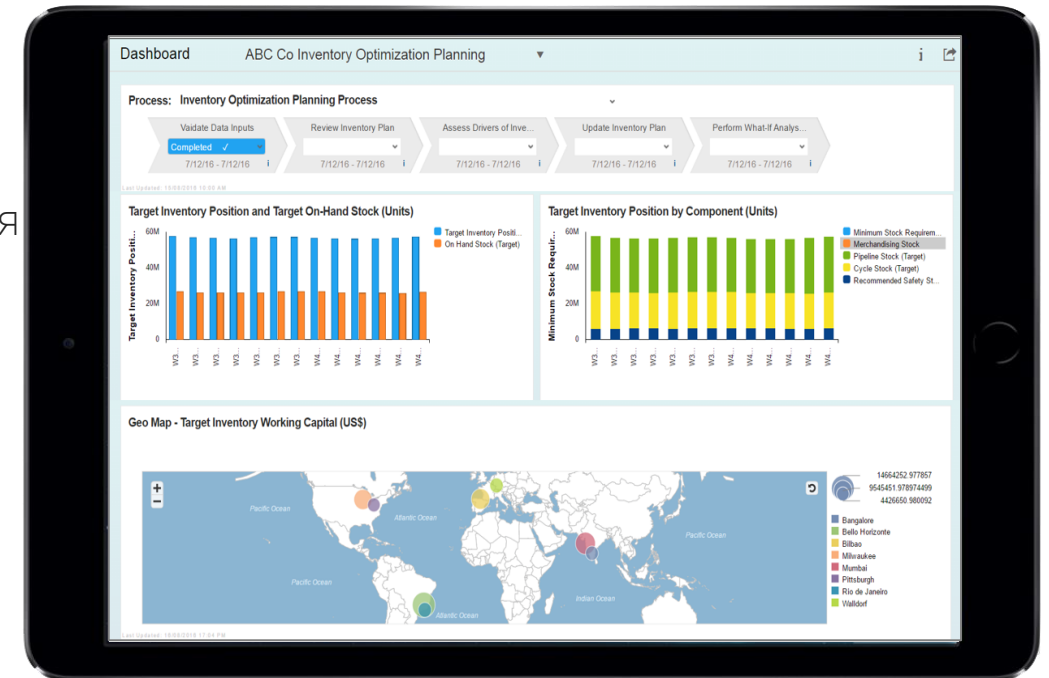
Понимание эффективности (KPI's) каждого участника процесса прогнозирования

Работа в Excel и web интерфейсах

SAP IBP ДЛЯ ОПТИМИЗАЦИИ ЗАПАСОВ

Оптимизация уровня запасов на всех узлах цепочки поставок для обеспечения заданного уровня клиентского сервиса с учетом всех факторов неопределенности, включая ошибки прогноза, неопределенность времени поставки и др.

- Балансирование оптимальных запасов и уровня обслуживания
- Повышение продуктивности планирования, автоматизация и стандартизация процессов планирования
- Повышение уровня клиентского сервиса
- Максимально эффективное использование запасов и оборотных средств



Оптимизационные инструменты
распределения запасов по всей
цепи поставок

Сценарное
моделирование

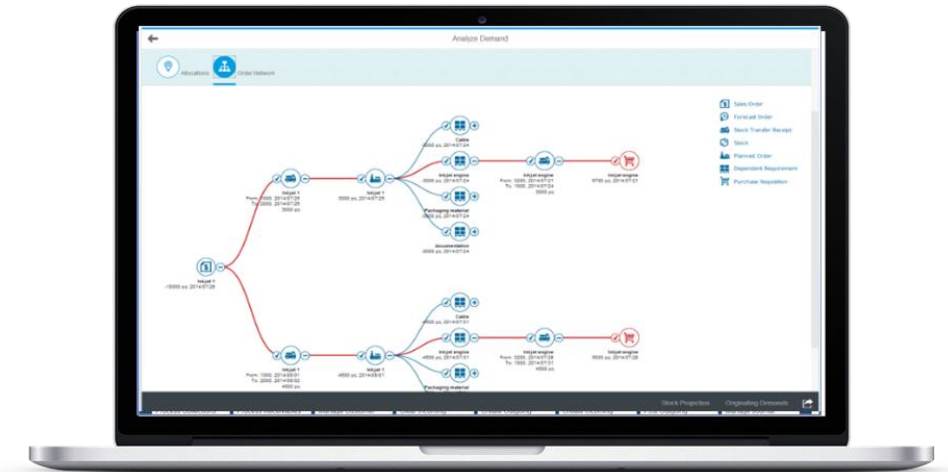
Поиск экономически
оптимальных
уровней сервиса

Работа в Excel и
web интерфейсах

SAP IBP ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ ПОСТАВКАМИ

Создание комплексных моделей планирования поставок на основе прогнозов, заказов, уровней запасов с учетом ограничений цепочек поставок

- Стратегическое, тактическое планирование поставок, охватывающее все временные горизонты в одном решении
- Формирование планов производства закупки и доставки готовой продукции (с учетом или без учета ограничений) с помощью эвристических и оптимизирующих алгоритмов
- Многоуровневый поиск источников поставки сырья, полуфабрикатов и готовой продукции для различных вариантов спецификаций с учетом цепочки поставок
- Возможности сценарного планирования и моделирования



Оптимизационные инструменты
планирования затрат

Сценарное
моделирование

Поиск экономически
оптимальных
решений

Работа в Excel и
web интерфейсах

ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАПАСОВ И УРОВНЯ ОБСЛУЖИВАНИЯ ПО ВСЕМУ МИРУ



~ \$616,000

Ожидаемое сокращение ежемесячных затрат на содержание запасов на основе моделирования для 100 000 деталей.

> 4x

Ускоренный цикл расчета целевых запасов, отражающий колебания спроса в реальном времени.

~ \$22 миллиона

Ожидаемая экономия ежегодно при планировании запасов к 300 000 деталей с высоким циклом использования

Раньше:

- Неоптимальная оптимизация запасов основных деталей, приводящая к избыточным запасам при многократном распределении в центры и точки продаж
- Ограниченные возможности в области стандартов резервного запаса для товаров с непостоянным спросом.

Почему SAP:

- Комплексное решение по планированию запасов SAP Integrated Business Planning for Inventory, позволяющее компании оптимизировать уровень запасов для 1,8 миллионов деталей.
- Привлечение глобальных экспертов SAP, обладающих опытом в области управления запасами, предоставления консультационных услуг, а также эффективного и частого общения с глобальной командой и другими направлениями бизнеса.
- Помощь внутренней команде в подготовке данных и разработке интерфейсных таблиц для решения IBP for Inventory с поддержкой проверки бизнес-данных и надежной работы системы после запуска.

После внедрения:

- Минимизация запасов в распределительных центрах и снижение затрат на перемещение между точками продаж.
- Увеличена скорость выполнения немедленных заказов на **4%**.
- Снизилось количество перевозок между предприятиями на **10,2%**
- Реализовано отображение видимости плановой стоимости запасов по распределительным центрам.

АВТОМАТИЗАЦИЯ ПРОЦЕССА ПЛАНИРОВАНИЯ СПРОСА ПО ВСЕЙ ЦЕПОЧКЕ ПОСТАВОК

УЛЫБКА РАДУГИ



Улучшилось

- Точность прогнозирования
- Уровень сервиса

Сократилось

- Уровень запасов на складах
- Время на подготовку и согласование планов

Появилась

- Возможность проводить сценарное моделирование и «что-если» анализ

Цели проекта:

- Снижение уровня запасов на всех местоположениях с сохранением уровня сервиса для конечных клиентов
- Автоматизация процесса планирования спроса по всей цепочке поставок

Почему SAP:

- Масштабируемая, гибкая и адаптивная система
- Встроенные алгоритмы для статистического прогнозирования, оптимизации запасов, планирования поставок
- Быстрое развитие решения - ежеквартальные обновления SAP IBP - новый функционал
- Удобство системы для конечных пользователей

Решения SAP:

- IBP Demand
- IBP Inventory
- SAP ERP (Автозаказ)

После внедрения:

- Повышение эффективности функции планирования, сокращение времени на рутинные операции, стандартизация процессов планирования
- Повышение точности прогноза
- Улучшение среднего уровня сервиса с **94,32% до 95,71%**
- Снижение запаса в среднем на **40,54%** по направлению дистрибуции и **10,8%** по общему запасу по компании

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ СПРОСА ДЛЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ

Отрасль

Фармацевтика

Задача клиента

Прогнозировать спрос на лекарственные препараты, медицинские изделия и БАДы

Проблематика

Руководство компании не могло спрогнозировать спрос на отдельные категории фармацевтических товаров, из-за чего возникали проблемы с задержкой поставок

Решение

Специалисты Dinord внедрили решение на базе SAP IBP for Demand. Команда сконфигурировала систему планирования, настроила параметры системы IBP для планирования сроков поставки и циклов планирования, а также настроила алгоритмы прогнозирования продаж

Результаты

После внедрения фармацевтическая компания получила прозрачную аналитику для прогнозирования спроса на все категории фармацевтических товаров



ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАПАСОВ ДЛЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ АВТОКОМПЛЕКТУЮЩИХ

Отрасль

Автомобильная промышленность

Задача клиента

Оптимизировать запасы основных деталей, избежать избыточных запасов при многократном распределении в центры и точки продаж

Проблематика

Руководство хотело видеть систему, которая позволяет формировать запасы типовых и нетиповых деталей в соответствии с планами компании по поставках комплектующих

Решение

Специалисты Dinord внедрили комплексное решение по планированию запасов SAP IBP for Inventory. Оно позволило компании оптимизировать уровень запасов для более чем 1 млн деталей. Dinord также помогла внутренней команде в подготовке данных и разработке интерфейсных таблиц для решения IBP for Inventory

Результаты

После внедрения на **10%** снизилось количество перевозок между предприятиями и в **4** раза ускорился цикл расчета целевых запасов, отражающий колебания спроса в реальном времени

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ

Наши исследования показывают, что **каждая организация**, которая в рамках своего IBP процесса сверяет и выравшивает свой нисходящий финансовый план и собранный снизу прогноз продаж, наблюдает **увеличение аккуратности и предсказуемости** своего финансового прогноза.

- Мэтью Спунер, Директор по Исследованиям Gartner*

Успех в компаниях
с прогрессивным
процессом S&OP

Бизнес показатели	% успешных примеров	Среднее улучшение результата
Рост выручки	79%	5,6%
Снижение расходов	89%	7,5%
Увеличение прибыли	82%	7,2%

* Gartner – авторитетная исследовательская и консалтинговая компания, специализирующаяся на рынках информационных технологий. Наиболее известна введением в употребление понятия ERP и регулярными исследовательскими отчётами в форматах «магический квадрант» и «цикл хайпа». Исследованиям Gartner регулярно посвящаются статьи в таких изданиях, как Financial Times, The Wall Street Journal, The New York Times, Der Spiegel, The Register, ZDNet.


ПРОЦЕСС ПЕРЕХОДА К IBP

В рамках перехода к методологии интегрированного планирования Dinord реализует следующие шаги:

- 1 Разработка процессной модели интегрированного планирования
- 2 Адаптация текущей методологии под задачи тактического и операционного планирования
- 3 Создание инструментов для поддержки коммуникации
- 4 Определение функциональных и технических требований к системе
- 5 Выбор платформы для автоматизации
- 6 Внедрение системы автоматизации бизнес-планирования

НАС РЕКОМЕНДУЮТ





Р-ФАРМ
Фармацевтический
Производственный
Альянс

ООО «Р-Фарм Новосибирск»
ОГРН 120760011288
ИНН 7604367202
Адрес: 150030, Ярославль
ул. 1-ая Технологическая, д. 20
Тел: +7 (4852) 77-21-36, 77-21-17

БЛАГОДАРСТВЕННОЕ ПИСЬМО

В 2021-2022 годах командой Dinord совместно с командой ООО «Р-Фарм Новосибирск» был реализован масштабный проект перевода бывшего завода TEVA в SAP ERP R-Pharm.

Перевод был осуществлен в два этапа: Фаза 1 и Фаза 2.

На Фазе 1, реализованной 02-08.2021 года, были переведены процессы, связанные с ведением номенклатуры, логистика, складское учета и сбыта (модуль MM), необходимые для ведения материального учета и новой компании, а также настроены процессы закупок, бухгалтерского, налогового и управленческого учета (модули FI, FI-AA, FI-SL, FM, CO, PS), которые в Teva велись в других учетных системах.

На Фазе 2, реализованной в период с 10.2021 по 07.2022, были реализованы процессы планирования и исполнения производства (модуль PP), управление качеством с блоком управления обработкой стабильности (модуль QM), управление адресным хранением (модуль WM), управление техническим обслуживанием и ремонтом оборудования (модуль TPM).

В ходе реализации проекта было проведено обучение текущих процессов, на основании спецификации требований пользователей проведено обучение с использованием SAP ERP R-Pharm, выполнено проектирование, доработка под требования пользователей и реализация системы, обеспечена интеграция спонсорских, остатков и открытых позиций, осуществлен запуск, организовано обучение и интенсивная поддержка работы пользователей.


Следует отметить, что ООО «Р-Фарм Новосибирск» является действующим фармацевтическим предприятием и при реализации проекта необходимо было реализовать все требования к компьютеризированным системам в соответствии с GAMP и GMP. Работоспособность и соответствие реализованного решения были подтверждены при пользовательском тестировании и валидации системы.

Особо следует отметить высокопрофессиональную организационно-ведущую работу, сплоченную работу сотрудников обеих команд: высокую квалификацию и понимание действующего процесса с одной стороны и как это возможно реализовать в электронной системе с другой стороны, умение предлагать нестандартные способы реализации и находить компромиссы способствующие успешной реализации проекта в персонально заданные сроки.

Реализованное решение отработано и успешно функционирует, что подтверждено в период интенсивной поддержки пользователей.

ООО «Р-Фарм Новосибирск» выражает благодарность менеджеру проекта Екатерине Иванисей (Пуховской) за четкую организацию проекта, регулярное информирование высшего руководства о статусе проекта, своевременную заботу о проблемах клиентов, организационную коммуникацию между специалистами компаний, соблюдение заданных сроков при реализации проекта, а также сплоченности команды Dinord - консультантам по каждому модулю за терпение и высокую профессионализм при реализации поставленных задач, умение доходчиво объяснить и предложить различные варианты реализации требований пользователей, готовность не просто реализовать продукт, а реализовать его таким образом, чтобы пользователю было удобно с ним работать.

Поживаем дальше вместе плодотворное сотрудничество.

Генеральный директор ООО «Р-Фарм Новосибирск»  Чирагорина А.В.
17/11/2022

29 мая
2023 года
в Москве

**РОССИЙСКИЙ
КОНСАЛТИНГ**



СВИДЕТЕЛЬСТВО

РЕАЛИЗОВАНИ УСПЕШНОМУ ВАМ РЕШЕНИЮМ ДИНОРД

Dinord (ООО «Айтинвест»)

по итогам деятельности за 2022 год входит в список крупнейших
российских консалтинговых групп и компаний



Ссылка на сайт компании: www.dinord.ru
Ссылка на сайт группы компаний: www.rkgroup.ru



Секретарь группы компаний
ООО «Р-Фарм Новосибирск»
И.И. Иванисей

ИП «С.С. Сидорова» Ltd.



Исполнитель:
ООО «Айтинвест»
Иванисей Е.В.

Пользовательское письмо

В рамках ООО «С.С. Сидорова» (ИП) на территории РФ (далее - «ООО «С.С. Сидорова»») была реализована масштабная задача по переводу существующей системы учета на SAP ERP R-Pharm.

Командой Dinord (ООО «Айтинвест») были выполнены все необходимые работы по реализации проекта, включая настройку системы, интеграцию с существующими системами, обучение пользователей и поддержку.

Пользовательское письмо подтверждает, что проект был реализован в соответствии с заданными сроками и требованиями.

Руководитель проекта: 

Р-ФАРМ

Фармацевтический
Производственный
Альянс

Исполнитель:
ООО «Айтинвест»
Иванисей Е.В.

Пользовательское письмо

В рамках ООО «Р-Фарм Новосибирск» (далее - «ООО «Р-Фарм Новосибирск»») была реализована масштабная задача по переводу существующей системы учета на SAP ERP R-Pharm.

Командой Dinord (ООО «Айтинвест») были выполнены все необходимые работы по реализации проекта, включая настройку системы, интеграцию с существующими системами, обучение пользователей и поддержку.

Пользовательское письмо подтверждает, что проект был реализован в соответствии с заданными сроками и требованиями.

Руководитель проекта: 

НАШИ МЕРОПРИЯТИЯ

МЕРОПРИЯТИЯ В ЗАПИСИ

Смотреть

Кликните, чтобы
перейти на сайт

ПЛАНИРУЕМЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ



Наведите камеру,
чтобы перейти на сайт



ПОЧЕМУ DINORD

НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР

ОПЫТНАЯ КОМАНДА

СИСТЕМА ПРОЕКТНОГО МЕНЕДЖМЕНТА

ОТРАСЛЕВАЯ ЭКСПЕРТИЗА

DINORD

СОЗДАЕМ
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ
БИЗНЕС ВМЕСТЕ



СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ

Предложим передовые решения и инновационные технологии, чтобы помочь Вам достичь выдающихся результатов.



ИГОРЬ

+7 916 722-30-06

ikhmel@dinord.ru

DINORD

СОЗДАЕМ
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ
БИЗНЕС ВМЕСТЕ

+7 495 181-72-32

info@dinord.ru

www.dinord.ru

